

## **Stanowisko pracy: przedstawiciel handlowy - Wrocław**

### **Zakres obowiązków**

- prowadzenie szkoleń w zakresie wykonania kanałów i kształtek w technologii Climaver
- aktywne działanie w terenie w powierzonym regionie
- tworzenie ofert handlowych wg standardów firmy
- monitorowanie rynku oraz działań konkurencji
- nawiązywanie i budowanie długotrwałych relacji z Klientami
- realizacja planów sprzedażowych
- raportowanie postępów pracy

### **Oferujemy**

- umowę o pracę na pełen etat
- niezbędne narzędzia pracy: telefon, komputer, samochód, materiały promocyjne
- stabilne zatrudnienie (nie szukamy pracowników „na chwilę”)
- dobrą atmosferę pracy
- bezpłatne szkolenie w zakresie wykonania kanałów i kształtek w technologii Climaver + certyfikat
- pracę w dynamicznie rozwijającej się firmie
- wynagrodzenie + prowizja od zrealizowanych kontraktów

### **Wymagania**

- wykształcenie wyższe lub w trakcie studiów (studia zaoczne)
- prawo jazdy kat. B
- znajomość pakietu MS Office
- znajomość rysunku technicznego
- umiejętność budowania relacji z Klientami
- komunikatywność i wysoki poziom kultury osobistej
- umiejętność organizowania własnego czasu pracy oraz terminowego wykonywania zadań
- zaangażowanie w powierzone zadania
- mile widziana znajomość języków obcych
- doświadczenie na podobnym stanowisku mile widziane jednak nie wymagane

**Zastrzegamy sobie prawo do odpowiedzi tylko na wybrane oferty.**

**CV prosimy wysłać na [biuro@bh-res.pl](mailto:biuro@bh-res.pl)**